Tecimob

Ficha de atendimento do comprador

Preferências, orçamento e próximos passos em um só lugar.

PDF preenchível

Perfil do comprador

Registre o que o cliente procura. Use uma ficha por atendimento.

Nome do cliente

Data do atendimento

WhatsApp / telefone

E-mail, se necessário

Corretor responsável

Como conheceu seu trabalho?

O imóvel que procura

Tipo de imóvel

Cidade / bairros de interesse

Quartos / suítes

Vagas

Área desejada, se definida

O que não pode faltar no imóvel?

Condições e próximos passos

Nome do cliente / referência da ficha

Faixa de orçamento informada

Quando pretende comprar?

Forma de pagamento prevista / o que falta confirmar

Imóveis apresentados ou selecionados (referências / links)

Dúvidas, restrições e informações pendentes

Próxima ação combinada

Data do próximo retorno

Guarde a ficha com os registros do atendimento. Preencha apenas os dados necessários para acompanhar a busca do cliente.

CONHEÇA O TECIMOB

O perfil certo.
Os imóveis compatíveis.

Leve as informações desta ficha para o CRM do Tecimob e acompanhe a busca do cliente.

01

Registre o perfil de interesse

Reúna região, faixa de preço e características procuradas no cadastro do cliente.

02

Encontre compatibilidades

O Radar de Oportunidades identifica imóveis compatíveis com o perfil de interesse registrado.

03

Retome a conversa com contexto

Consulte as opções, selecione o que faz sentido e acompanhe anotações e próximos retornos.

Conhecer o Tecimob